

# 業務効率の改善で 終わらせない、 AI 経営戦略。

生成 AI を「使いこなす」段階を超え、組織の意思決定・新規事業・採用ブランディングまで踏み込む。

経営層と現場を同じ言語で繋ぐ、studio veco の AI コンサルティング & 戦略診断のご案内。

---

FOR: 経営層・事業責任者

INFO@VECO.JP · VECO.JP/CONSULTING.HTML

## CONTENTS

# 本書の構成

---

- 01 2026年の経営におけるAI — 市場の数字とギャップ

---

- 02 日本企業がつまずく場所 — よくある5つの誤算

---

- 03 studio veco の答え — 経営伴走 × 全社展開 × 新規事業

---

- 04 サービスの全体像 — 研修 / コンサル / 診断の3軸

---

- 05 AI 戦略診断のご紹介 — FREE / LITE / STANDARD

---

- 06 診断 STANDARD の中身 — 92問・30-50p レポート

---

- 07 90日ロードマップ例 — 着手期から自走期まで

---

- 08 コンサルティング3プラン — SMALL / MID / ENTERPRISE

---

- 09 実績・ケース — 自治体・大企業・スタートアップ

---

- 10 クライアントの声

---

- 11 代表プロフィール — 伊藤雅康 / studio veco

---

- 12 お問い合わせ

## 本書のお問い合わせ先

studio veco — [info@veco.jp](mailto:info@veco.jp) / [veco.jp](http://veco.jp) / 愛知県名古屋市  
無料相談（60分 / オンライン）を随時受付中です。

## 01

## MARKET CONTEXT

# 2026 年の 経営における AI

生成 AI は試行段階を抜け、**経営の意思決定と業務基盤に組み込む**段階に入りました。

一方、日本企業の活用率は世界平均を 10 ポイント下回ったまま。AI 活用度の差が、競争力の差に直結し始めています。

## GLOBAL ADOPTION

## 78%

世界の企業の 78% が生成 AI を業務利用 (McKinsey, 2025)

## JAPAN ADOPTION

## 68%

国内企業の利用率は 68%、ただし「本格運用」は 24%

## TALENT GAP

## 45.5 万人

2030 年に不足する AI / DX 人材の試算 (経産省)

## — 経営層のジレンマ

「投資すべきだとは分かっている」。一方で、「**何から始めるか**」「**誰が動かすか**」「**効果をどう測るか**」の 3 点で意思決定が止まる経営層が圧倒的多数です。

studio veco は、この 3 点を**経営層と一緒に解く**ことに特化したコンサルティング & 研修ファームです。机上ではなく、自治体・大企業・スタートアップの現場で動いてきた人間が、現場と並走します。

## 02

## COMMON FAILURE PATTERNS

# 日本企業が つまづく場所

生成 AI 活用が止まる会社には、共通の 5 つのパターンがあります。

- 01 「誰かだけが詳しい」 属人化** — 経営層と現場の AI リテラシー格差が広がり、推進担当の異動 / 退職で一気に止まる
- 02 シャドー IT 化** — 部署ごとに別々の AI ツールを個人契約。情報資産が分散し、セキュリティ事故の温床に
- 03 POC 倒れ** — 試験運用は通るが、本番業務フローへの組み込みでつまづく。経営層から「結局何が変わった?」と問われる
- 04 研修だけで終わる** — リテラシー研修は実施しているが、現場の業務フローには接続されないまま 1 年が過ぎる
- 05 採用で解決しようとする** — AI 人材の中途採用に動くが、市場相場が高騰し採れない。結果として既存組織の能力が伸びない

研修・採用・PoC の単発打ち手では、  
組織の AI 活用は加速しません。

## 03

## OUR ANSWER

# studio veco の 答え

研修・コンサル・新規事業の3つを同じチームで設計し、長期で伴走します。

「使う」「使いこなす」を経て、組織の戦略・採用・新規事業の中核にAIを据えるところまでを一緒にします。

## 私たちが提供する3つの軸

- 01 全社員向け生成AI研修**  
リテラシー → 実践 → 役割別カリキュラム
- 02 経営層向けAIコンサルティング**  
全社展開・ガバナンス・新規事業まで伴走
- 03 AI戦略診断**  
スポット商品。現在地と打ち手を2~4週で整理

## 他社と違う4点

- **経営層直結** 代表が直接ヒアリングから報告まで担当
- **横断ネットワーク** 自治体 × 大企業 × スタートアップを横で繋ぐ
- **実装まで踏み込む** 提言で終わらせず、現場の業務フローまで設計
- **研修同梱** 月額コンサルに全社員向け研修を標準同梱

### A NOTE FROM 代表

「AIを導入することがゴールではなく、AIを使って新しい価値を出せる組織になることがゴールです。

そのためには、研修と実装、戦略と現場、経営層と推進担当を同じテーブルで動かす必要があります。studio veco はそこを設計します。」

## 04

## SERVICE OVERVIEW

# サービスの全体像

3つのサービスは独立しつつ、お客様の段階に合わせて接続します。

	① 研修	② コンサル	③ 戦略診断
対象	全社員 / 役割別	経営層・推進担当	経営層 / 部門長
期間	半日 × 数回 ~ 数ヶ月	3~24ヶ月	2~4週間 (スポット)
得られるもの	リテラシー・実践力	戦略・ガバナンス・実装	現在地と90日ロードマップ
料金目安	¥400,000~/1回	¥400,000~2,000,000/月	¥300,000 ~ ¥800,000
研修同梱	—	√ 標準同梱	—

## — 標準的な進め方

- 01 無料相談 (60分・オンライン) — 課題ヒアリングと最適エントリーのご提案
- 02 戦略診断 (任意) — 月額契約の前に現在地を整理 (LITE / STANDARD)
- 03 月額コンサル契約 — 経営伴走 × 全社研修 × 実装支援
- 04 自走化 → 新規事業 — 12ヶ月以降は、組織が自走しつつ新規事業の伴走へ

## 05

## AI STRATEGIC DIAGNOSIS

# AI 戦略診断のご紹介

studio veco の戦略診断は、**Claude AI (Anthropic)** を活用した独自診断ツールと、代表伊藤による経営層へのヒアリングを組み合わせたサービスです。

短期間で AI 活用の現在地・優先業務・投資配分を可視化し、月額コンサルの前の意思決定材料を提供します。

## FREE

**¥0**

5 問 / 5 分 / 3-5p PDF  
Claude Haiku 4.5 即時生成

## LITE

**¥300** k

38 問 / 2 週間 / 10-15p  
業務棚卸し + 60 日プラン

## STANDARD

**¥800** k

92 問 / 4 週間 / 30-50p  
全社戦略 + 新規事業候補

項目	FREE	LITE	STANDARD
所要時間	5 分	2 週間	4 週間
レポート	3-5p	10-15p	30-50p
業務改善候補	3 件	10 件	20 件
業界・競合分析	—	—	✓
新規事業候補	—	—	✓ 3-5件
ロードマップ	—	60 日	90/180/365 日
投資試算 + ROI	—	簡易	✓ Year 3まで
経営報告会	—	90分	90分

## 06

## DIAGNOSIS STANDARD

# 診断 STANDARD の中身

---

全社 AI 戦略の意思決定材料となる、30-50 ページの重厚レポートを 4 週間で納品します。

## — 何を診断するか (92 問)

- 経営層 / 部門長 / 推進担当へのヒアリング
- 全社業務の棚卸し
- AI 適用候補 20 件の優先順位付け
- 既存システム・データ基盤のチェック
- セキュリティ・ガバナンス整備の論点
- 人材ギャップ診断
- 競合・業界ベンチマーク
- 財務余力と投資配分試算
- 新規事業ポテンシャル評価
- KPI 設計と効果測定
- 推奨チーム編成
- 90 / 180 / 365 日ロードマップ
- Year 1 投資試算 + ROI 推移
- Year 3 累積投資・累積リターン見通し
- 初月 30 日 キックオフプラン
- 30 日以内の Quick Wins 10 件

## — 納品物

- 01 30-50 ページ **Editorial PDF** レポート — 経営会議で配布可能な完成度
  - 02 ブラウザ版 **HTML** レポート — 拡大表示・部分引用が容易
  - 03 編集可能な原本 — PDF + 編集可能なソース
  - 04 経営報告会 (オンサイト **or** オンライン・90 分)
  - 05 月額契約に進む場合の初月稼働プラン
-

## 07

## SAMPLE ROADMAP

# 90日 ロードマップ例

STANDARD 診断後、月額コンサルに進んだ場合の典型的な 90 日プランです。

**WEEK 1-2****経営層キックオフ**

代表・主要部門長との Week 1 全体会、AI 推進担当の正式アサイン、コミュニケーション基盤整備。

**WEEK 3-4****業務棚卸し**

部門ごとに主要業務をリスト化、AI 適用度 A/B/C の判定、優先業務 10 件の特定。

**WEEK 5-8****PoC × 2 件 並走**

優先業務のうち効果実感が早い 2 件を選び、4 週間で本番運用前のプロトを稼働。

**WEEK 9-12****全社展開・KPI 確立**

PoC を業務フローに正式組込、全社員向け研修 1 回目実施、月次レポート体制構築。

## — 期待効果（典型値）

削減工数

**200** h/月

優先 10 業務

参加部門

**5** +

部門横断

月次研修

**2** 回

全社員 + 推進

PAYBACK

**6** ヶ月

月額 ¥80 万試算

## 08

## CONSULTING PLANS

# 月額 コンサル3プラン

組織規模・期間に応じて柔軟に動かせる3プランをご用意しています。

	SMALL	MID	ENTERPRISE
価格 / 月	¥400,000	¥800,000	応相談 ¥2,000,000～目安
期間	3ヶ月	12ヶ月	12～24ヶ月
セッション	月1～2回	隔週	週次 + 常駐相談
対象組織	スタートアップ・少人数	中堅企業の本格導入	大企業・複数部門
研修同梱	全社員向け基本研修	全社員 + 選抜年2回	全社員 + 部門別無制限
新規事業伴走	—	—	√年2本まで
外部発信・採用ブランディング	—	—	√

## セットアップフィー

各プランは初月にセットアップフィー（業務棚卸し + 戦略診断）が別途発生します。

STANDARD 診断（¥800,000）を済ませている場合はそちらをセットアップフィーに充当できません。

## — 研修同梱の意味

月額コンサルには全社員向け生成 AI 研修が標準で含まれます。コンサル期間中、研修は月次セッションと並行で実施するため、伴走が止まることはありません。

## 09

## CASE STUDIES

# 実績・ケース

自治体 × 大企業 × スタートアップを横で繋げる動き方が studio veco の特徴です。

教育機関 / 講演

**10** 校+

中学・高校・大学

研修受講

**8,000** 名+

登壇・研修累計

登壇イベント

**50** +

フェス / EXPO 含む

伴走年数

**6** 年

スタジオ veco として

## ENTERPRISE / 自治体 × 観光

県内自治体と連携し、観光データと AI を活用した来訪促進キャンペーンを企画・運用。地域事業者の AI リテラシー研修も並行実施。

## ENTERPRISE / 広告代理店

中堅広告代理店の全社 AI 導入を 12 ヶ月伴走。経営層 + クリエイティブ部門 + 営業部門の 3 軸で並行展開。

## 教育機関 / 生成 AI 講座

中学・高校・大学での生成 AI 講座を累計 10 校超で実施。日本経済新聞でも紹介。

## EXPO / 業界フェス

国内 AI フェスでのキーノート登壇、EXPO 出展ブースでの専門家相談などを継続。

## 10

## CLIENT VOICES

# クライアントの声

実際にコンサルティング契約をいただいた企業からの代表的なコメントです。

「コンサルが入ってすぐに社内の空気が変わった。"AI に詳しい人"が立ち、ChatGPT の他にも AI が毎日の道具になった。経営層も "投資した効果が見える" と納得している。」

**M** ・ 広告代理店 ・ 愛知 / 従業員 20 名

「想像していた "資料コンサル" と全く違った。毎月、実装まで踏み込んでくれる。実践的で現場に合った内容で提案してくれるので、安心して任せられる。」

**S** ・ サービス業 ・ 愛知 / 従業員 15 名

「自治体・大企業・スタートアップを横で繋げる動き方が独特で、自分たちでは絶対に出会えなかった連携先を自然に巻き込んでくれた。コンサルというより、共同経営者に近い感覚で動いてもらえる。」

**K** ・ IT / プロダクト責任者 ・ 愛知 / 従業員 12 名

"資料を作るコンサル"ではなく、  
"組織と一緒に動くコンサル"。

## 11

## FOUNDER PROFILE

## 代表 プロフィール



## 伊藤 雅康

## STUDIO VECO · 代表

生成 AI 領域で 6 年。自治体・大企業・スタートアップを横で繋げる動き方を強みに、戦略立案から現場実装、人材育成までを一気通貫で担う。

教育機関（中学・高校・大学）累計 10 校超で生成 AI 講座を実施し、日本経済新聞にも紹介。フェスティバル・EXPO・自治体イベントでの登壇は計 50 回を超える。

「資料を作るコンサル」ではなく、「組織と一緒に動くコンサル」を志向。経営層・推進担当・現場社員の 3 層を同じ言語で繋ぐ伴走スタイル。

## 主な登壇・実績

2026 国内 AI フェス キーノート / 国内 EXPO ブース  
2025-2026 教育機関 10 校超で生成 AI 講座 (日経新聞掲載)  
2024-2026 自治体・観光 AI プロジェクト / 中堅企業 AI 全社展開  
伴走

## 所属・連携先

国内 AI スタートアップ 数社 / 大学 / 県内自治体 / 業界団体

## 12

## PARTNERSHIP NETWORK

# 連携先 ネットワーク

「自治体 × 大企業 × スタートアップ × 教育機関」を横で繋ぐ動き方が、studio veco 最大の差別化です。

## 教育機関

中学・高校・大学での生成 AI 講座を累計 10 校超。教育委員会・学校長との直接の連携線あり。

## 大企業

広告代理店・サービス業・観光業界の大企業との伴走実績。経営層・事業開発との直接ライン。

## 中小企業

20-50 名規模の中小企業の DX 第二フェーズを支援。地域企業・伝統業界との接続が強み。

## スタートアップ

国内生成 AI スタートアップ数社との連携。技術検証・実装伴走で共同体制。

この網は、お客様の事業推進にも開かれます

コンサル契約期間中は、ご相談に応じて studio veco の連携先（大学・スタートアップ・自治体）への接続もアレンジ可能です。

# 最初の 一歩

本書をご覧いただき、ご検討に進めそうなお客様には、以下の流れをご提案しています。

- 01 無料相談（60分・オンライン）** — お客様の事業課題とAI活用の現在地をヒアリング。最適なエントリーポイントをご提案します。お申し込みは [info@veco.jp](mailto:info@veco.jp) または [veco.jp/consulting.html#contact](https://veco.jp/consulting.html#contact) から。
- 02 無料簡易チェック（5分）** — まずはどんな診断アプリか体験したい方へ。 [veco.jp/diagnose/free/](https://veco.jp/diagnose/free/) で5問にご回答いただくと、PDFレポートをメール送信します。
- 03 戦略診断 LITE / STANDARD** — 月額契約の前に、現在地と打ち手を整理。¥300,000 / 2週間または ¥800,000 / 4週間で結果とPDFレポートをお渡しします。
- 04 月額コンサル契約** — 診断結果をもとに、SMALL / MID / ENTERPRISE のいずれかでスタート。初月稼働プランを別途お送りします。

## お問い合わせ

### studio veco

Email: [info@veco.jp](mailto:info@veco.jp)

Web: [veco.jp](https://veco.jp) / [veco.jp/consulting.html](https://veco.jp/consulting.html)

所在地: 愛知県名古屋市

無料相談は1営業日以内にご返信します。

STUDIO VECO · 2026

# "資料を作る" コンサルから、 "組織と動く" コンサルへ。

私たちは、AIを導入することがゴールとは考えません。  
AIを起点に、組織の意思決定が速く・深く・透明になり、  
その先に新しい価値を生み出す未来を、ご一緒に。

---

**Contact** [info@veco.jp](mailto:info@veco.jp) · [veco.jp/consulting.html](http://veco.jp/consulting.html)

無料相談（60分・オンライン）受付中

© 2026 studio veco. All rights reserved. — Brochure 2026 Edition.